

住宅会社ってどこも同じだと思い込んでいた私達がファミリアホームで感じたことは・・・？

今回見学会にお家を貸していただくI様にインタビューしてきました！

I様：もちろんほかの住宅会社も沢山見て回りましたよ！でも、家づくりって私達にとって重大な買い物ですし、人生に大きな影響を与えるものなのに、どこに行ってもそれを勧める担当者は、実際屋根に上ったことも、かなづちを握ったこともないただの営業マンで、私達はどうしてもその言葉に信頼を寄せることができないでいたんです。何か口先だけに聞こえて、あなたが今、口にしたことは本当にあなたが体験したことなの？それとも会社から教えられたただのマニュアルなの？って疑わしく感じられて・・・。

どこの住宅会社についても家づくりに真剣に取り組んでいるというよりも口先だけの営業会社に思えていやだったんです。



いつも打ち合わせで笑いの絶えない
I様ご家族。年末に2人目の子供さんが
生まれてさらに賑やかになりました。

そろそろお家を建てようかなと思っていたときに、ファミリアホームのモデルハウスに立ち寄りました。

その時私達の案内をしていただいたのが、現場監督の井さんでした。井さんは開口一番「私は営業マンではありませんので説明は上手ではありませんが、私達が一生懸命取り組んでいる『無添加住宅』をご説明させていただきます」とおっしゃいました。

警戒していた、自分たちのことを根掘り葉掘り聞いてくるとか、会社の自慢をしてくる感じはなく、私たちの知りたいことに答えてくれて、さらに私たちが気にしていなかった素材の安全性やZEHなど家づくりの大切なことを教えてくれました。この時、ほとんど井さんと建物の素材の良さに惹かれていましたね。



ファミリアホームで一番建築に詳しく
わかりやすく教えてくれます。
一級建築士の井です。

黒瀬：では、一目でファミリアホームに決めていただけたということですか（笑）？

I様：いえいえ、確かに好感度は抜群でしたがその場で決定と言う訳ではありませんでした（笑）。

その時、横谷社長さんがお書きになった『住宅汚染』をいただきまして一気に読破しました。ファミリアホームが『無添加住宅』にたどり着くまでの苦労や困難のプロセスに感動しました。

「このような取り組みを実践してきた会社だからスタッフの姿勢も他社と違うのね」と納得でした。

2回目にファミリアホームの完成現場見学会にお伺いした時にお会いしたのが黒瀬さんでしたね、その時に私たちの腹が決まったんです。

黒瀬：何かありました？

I様：黒瀬さんは営業担当ということでしたが、やはりぶれてない！って感じたんです。

社長がお書きになられた『住宅汚染』、現場監督の井さんの話、営業担当の黒瀬さん、そして実際の建物。どれを視ても営業チックでないというか、作られているものに一本しっかり筋が通っていると感じられたんです。

例えば、他の会社で漆喰使えますか？とたずねてみたら、できますよ、オプションですが〇〇円の追加になります！床を無垢にできますか？

できますよ、オプションですが〇〇円の追加になります！

お客様の要望であればもちろん叶えますよ！

結局他の住宅会社は、自社の家づくりに信念があるわけじゃないんだと感じました。やっぱり最後は、予算の制限があるじゃないですか。他社だと妥協すると結局普通の家になってしまう。ファミリアさんは、妥協しても標準が良いものだからそれだけで他と違う家ができる。ワンランク上のグレードの家が標準みたいな印象を受けました。建物の金額も、意外とそんなに変わらなかった（高くなかった）のが、決め手でした。



それと、今私達の住んでいるアパートの床や壁やドアと普通の住宅会社が使っているものって一緒じゃないですか！あれって10年も住んでいると、とても汚くなるじゃないですか！傷が付いたり、色がはげたり、色あせたり、借家だったらしょうがないですけども高い住宅ローンを払い続けなきゃいけないマイホームがあればと嫌だなど・・・でもファミリアさんの建てている家は、傷は自然と馴染みますし、色がはげることはありませんし、汚れたときの手入れも楽ですし・・・(笑)。

築後数年たったモデルハウスを見て、劣化ではなく味わい深く変化する建物の様子にも本当に納得しました。

黒瀬：沢山のお褒めの言葉とご説明をいただいて本当にありがとうございます！

最後に今から家づくりをご検討中の皆さんに一言お願いいたします。

I様：流行が好きな人は普通の家を建てていいと思いますが、私たちみたいに普通の家じゃ満足しない人、安全性・省エネにこだわりを持っている人には特にファミリアホームで建てることをおすすめします！私達は、本当にファミリアホームとの出会いで家づくりに成功することができたと思っています。